



PARTNERPROGRAMM

Erweitern Sie Ihr Geschäft und begleiten Sie die digitale Transformation Ihrer Kunden

Upland Objectif Lune bietet Partnern die Möglichkeit, ihr Geschäft auszubauen und die Beziehungen zu Kunden zu stärken, indem sie diese bei der Digitalisierung, Optimierung und Automatisierung von Dokumentenprozessen mit unserer Software OL[®] Connect unterstützen.



Der Vorteil von OL Connect

Ein Mehrwert für die wichtigsten Geschäftsprozesse Ihrer Kunden

Objectif Lune verbessert Kommunikationsprozesse erheblich dank der robusten Automatisierungs- und Optimierungsfunktionen von OL Connect.

Lösung des Integrationsproblems

Unsere Middleware-Technologie erweitert die Funktionalität bestehender Systeme, ohne dass zusätzliche Investitionen in die Infrastruktur erforderlich sind.

Übergang von Papier zu Digital

Digitalisierung papierbasierte Dokumente wie Rechnungen, Bestellungen und Lieferscheine ermöglicht personalisierte, mehrkanalige und interaktive Kommunikation.

Automatisierung von Geschäftsprozessen

Dokumentenprozesse rationalisieren und manuelle Aufgaben eliminieren, um Zeit zu sparen, Fehler zu reduzieren und die Effizienz zu steigern.



Kontinuierlich Erfolge fördern

Umsatz maßgeblich steigern

Ergänzen Sie Ihr Lösungsangebot um OL-Technologie und erweitern so Ihr Kernangebot. Generieren Sie mehr Aufträge bei bestehenden Kunden oder durch die Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten, indem Sie Unternehmen dabei helfen, papierlos zu arbeiten und Prozesse zu rationalisieren.

Differenzierung im Wettbewerb erreichen

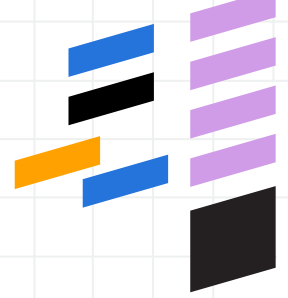
Entwickeln Sie sich zu einem einzigartigen Lösungsanbieter, der mit einer umfassenden Technologie zur Dokumentenerstellung und Prozessautomatisierung die Herausforderungen der bestehenden Systeme und Prozesse seiner Kunden bewältigen kann.

Einnahmen aus Dienstleistung steigern

Durch den Verkauf und die Implementierung unsere Technologie entwickeln sich deutlich mehr Einnahmen aus Beratungsleistungen. Bieten Sie Ihre eigenen Dienstleistungen an, um Schulungen, Implementierung und Support zu vermarkten.

Erfolg bei der digitalen Transformation

Begleiten Sie Ihre Kunden bei der digitalen Transformation, indem Sie ihre Geschäftsprozesse und die Kommunikation verbessern. Unterstützen Sie Unternehmen bei der Erstellung moderner, interaktiver, reaktionsfähiger und dynamischer Dokumente und ermöglichen Sie ihre Bereitstellung über mehrere Kanäle.



Was ist das Partnerprogramm?

Das Partnerprogramm von Objectif Lune ist ein Rahmen zur Förderung und Unterstützung unser Partner auf ihrem Weg zum Experten für die digitale Transformation.

Diese exklusive Community bringt eine vielfältige Gruppe von Dienstleistern zusammen, die sich auf die Automatisierung von Geschäftsprozessen und das Informations- und Druckmanagement spezialisiert haben. Unsere allianz-, technologie-, service- und vertriebsorientierten Partner

engagieren sich für die Bereitstellung von Lösungen für verbesserte und automatisierte Dokumentenprozesse. Sie sprechen Kunden in den wichtigsten vertikalen Märkten an, von KMUs bis hin zu globalen Unternehmen, und bieten skalierbare Lösungen, um deren Anforderungen zu erfüllen.



Werden Sie ein vertrauenswürdiger Berater

Vertragshändler, Wiederverkäufer

Unabhängige, zertifizierte Partner mit der Möglichkeit, die Technologie von Objectif Lune direkt zu vertreiben und möglicherweise zu implementieren und zu unterstützen.

Servicepartner

Experten für die Implementierung und den Support von Objectif Lune-Technologie, die mit ihrem Wissen auch eine ideale Supportquelle für kleinere Partner darstellt.

Master-Vertriebspartner

Diese Gebietsvertreter sind die wichtigsten Ansprechpartner für Vertragshändler und Direktkunden in ihrer Region.

Warum mitmachen?

Treten Sie einem Expertennetzwerk bei, das Sie bei der Implementierung Ihrer Lösungen unterstützt und Ihr langfristiges Umsatzwachstum von Anfang bis Ende fördert. Erhalten Sie Zugang zu exklusiven Ressourcen, Programmen, Workshops und Unterstützung. Die Aufnahme in das Partnerprogramm ist erforderlich, um OL-Technologie zu verkaufen, zu implementieren und zu unterstützen.

Wie wird Erfolg belohnt?

Club-Status

Jedes neue Logo, das ein Partner gewinnt, erhöht seinen Status und seine Rabatte und steigert seine Marketing-Finanzierung. (Ein Pool von Mitteln, der auf den von den Vertriebspartnern erzielten Einnahmen basiert).

Top Table-Anreiz

Jedes Quartal fördern teambasierte Pre-Sales-Anreize das Aufspüren und Aufdecken von Verkaufschancen bei bestehenden und neuen Kunden.

OL Champions

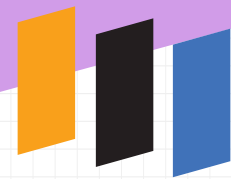
Honorieren Sie alle Mitarbeiter, die am Vertrieb und der Implementierung von OL-Lösungen beteiligt sind. Jeder Verkauf verbessert das Erfahrungspotential Ihrer Mitarbeiter und bringt ihnen einen Expertentitel ein, mit dem sie ihr Wissen über OL-Lösungen zeigen.

Unser Angebot:

- Wettbewerbsfähige Differenzierung von Produkten und Lösungen
- Regelmäßige Vertriebschulungen und Support
- Engagiertes Pre- und Post-Sales-Mentoring und -Schulungen
- Umfassende Marketingressourcen und -support
- Alljährliche Anerkennung und Anreize für Partner und Einzelpersonen

Unser Ziel:

- Unterstützung unserer Partner bei der möglichst autonomen Arbeit nach ihren Wünschen
- Bereitstellung einer einheitlichen Methodik für das Management unserer Partnerschaften
- Förderung des kontinuierlichen Wachstums für unsere Partner
- Anerkennung der leistungsstärksten Partner und ihrer Mitarbeiter
- Exklusiver Support in den Bereichen Technik, Vertrieb und Marketing



Objectif Lune unterstützt Unternehmen, besser mit ihren Kunden zu kommunizieren. Wir erstellen, verwalten, verteilen und automatisieren Transaktionsdokumente und lösen gleichzeitig die Herausforderung der Systemintegration. Objectif Lune bedient mehr als 26.000 Kunden in 115 Ländern weltweit. Objectif Lune gehört jetzt zu Upland Software, einem Nasdaq-Unternehmen, und bietet Lösungen, die sich an die wachsenden Anforderungen Ihres Unternehmens anpassen.

